

W przypadku dużego przedsiębiorcy – czy swobodnie można udzielać (sprzedaż) terminu dłuższego niż 60 dni (bez postanowień umownych) niezależnie od statusu drugiej strony?

Duży przedsiębiorca jako sprzedawca może udzielać terminu zapłaty dłuższego niż 60 dni zarówno innym dużym przedsiębiorcom jak i MSP, o ile dłuższy termin zapłaty nie będzie rażąco nieuczciwy.

A w zakupie od innych dużych można posiadać terminy dłuższe niż 60 dni (bez zapisania tego w umowach)?

Duży przedsiębiorca jako kupujący może uzyskać termin zapłaty dłuższy niż 60 dni tylko w umowach z innym dużym przedsiębiorcą, o ile dłuższy termin zapłaty nie będzie rażąco nieuczciwy

Czy wystarczy dodać informację o statusie na stronie internetowej a jeśli nie czy dodanie informacji w stopce maila wystarczy?

Informacja o statucie dużego przedsiębiorcy powinna być umieszczona w sposób przewidziany dla zawarcia danej umowy i tak, by było to zauważalne przez sprzedawcę.

W jaki sposób weryfikować wielkość zatrudnienia kontrahenta przy ustalaniu jego wielkości zgodnie z definicją MŚP zawartej w Rozporządzenie UE?

Przedsiębiorca nie ma prawnych narzędzi do tego. Pozostaje wystąpić z odpowiednim pytaniem do kontrahenta.

Czy rekompensata określona w ustawie, blokuje przedsiębiorcy drogę do dochodzenia faktycznie poniesionych kosztów windykacji?

Nie, w tym zakresie przepisy nie uległy zmianie, art. 10 ust 2 ustawy zarówno przed jak i po nowelizacji, przyznaje wierzycielowi zwrot, w uzasadnionej wysokości, poniesionych kosztów

odzyskiwania należności przewyższających rekompensatę. Rekompensatę zalicza się zatem na poczet kosztów odzyskiwania należności.

Drugie pytanie związane z rekompensatą - w poprzednim stanie prawnym rekompensata w wysokości 40 Euro przysługiwała od każdej zaległej FV zatem po nowelizacji rekompensata naliczana jest od kwotowo niezależnie od ilości faktur, które składają się na to roszczenie?

Jedyna zmiana merytoryczna w art. 10 ustawy przyznającym rekompensatę to uzależnienie jej wysokości od wartości świadczenia pieniężnego. W pozostałym zakresie brzmienie przepisu jest takie samo, zatem również obecnie dopuszczalne jest żądanie rekompensaty od każdej zaległej faktury, w wysokości zależnej od wartości świadczenia z tej faktury.

Jestem średnim przedsiębiorcą: Jak sprzedaję podmiotom zagranicznym EU i poza EU czy ustawa dotyczy też tych podmiotów tzn. z zasady max 60?

Aby to ocenić należy rozstrzygnąć, prawo którego państwa będzie miało zastosowanie do umowy sprzedaży. Co do zasady w myśl reguł prawa prywatnego międzynarodowego, w umowach międzynarodowej sprzedaży zastosowanie znajduje prawo właściwe dla siedziby sprzedawcy. Ponadto kraje UE obowiązane były wdrożyć Dyrektywę PEiR 2011/7/UE.

Czy mały podmiot należący w 100% do dużego przedsiębiorstwa jest dużym przedsiębiorcą?

Każdy podmiot oceniany jest odrębnie.

W jaki sposób będzie ustalane prawdopodobieństwo wystąpienia nadmiernego opóźnienia się – skąd KAS/UOKIK będzie miał dane?

Wg art. 13d ustawy, każdy może zgłosić Prezesowi Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów zawiadomienie dotyczące podejrzenia wystąpienia nadmiernego opóźnienia się ze spełnianiem świadczenia pieniężnego. Zasadność takiego podejrzenia będzie następnie weryfikowane w drodze prowadzonej przez Prezesa UOKIK kontroli, w trakcie której będzie on mógł badać księgi rachunkowe, zapisy w pamięci komputera itp. zarówno u badanego jak i u osób trzecich.

Czy do sprawozdania/ stwierdzenia nadmiernego opóźnienia będą brane na pewno tylko dane dla PL, UE, EFTA, czyli pomijamy wszystkie pozostałe?

Ustawa nie zawiera zapisów uzasadniających ograniczenie danych o płatnościach/zaległościach do określonych obszarów. Literalne brzmienie przepisów nakazuje przyjąć, że nie ma znaczenia kraj czy obszar, w którym siedzibę mają kontrahenci, wobec których przedsiębiorca zobowiązany był do zapłaty czy od których miał zapłatę otrzymać.

Czy zapłata w 1-dniu po terminie płatności już się kwalifikuje do puli świadczenia zapłaconego z opóźnieniem, a jeśli nie to od jakiego dnia po terminie?

Tak. Już jeden dzień po terminie kreuje opóźnienie, czyli niespełnienie w terminie.

W jaki sposób będzie stwierdzane nadmierne opóźnianie się – czy do ustalenia sumy 5 mln (lata 2020-2021)/2 mln (później) będzie brana suma wszystkich wartości świadczeń zapłaconych po terminie i niezapłaconych a wymagalnych w okresie danych trzech miesięcy? To jest jak technicznie to wyliczyć – dane łącznie dla 3 mc czy stan w każdym z trzech mc czy jeszcze inaczej?

Ustawa stanowi wprost, że dla obliczenia tej kwoty bierze się sumę wartości świadczeń pieniężnych niespełnionych oraz spełnionych po terminie w kolejnych trzech miesiącach. Czyli zlicza się należności wymagalne ale niezapłacone i zapłacone po terminie w kolejnych trzech miesiącach.

Czy zapis o nadmiernym opóźnieniu dotyczy też średniego przedsiębiorcy będącego dłużnikiem czy tylko dużego?

Przepisy o zakazie nadmiernego opóźniania dotyczą każdego przedsiębiorcy, niezależnie do jego „rozmiaru”. Kluczowa jest suma wartości świadczeń pieniężnych niespełnionych oraz spełnionych po terminie w kolejnych trzech miesiącach.